



ANSÖKAN OM PROVMEDELSKAP I DIRECT SELLING SWEDEN

| | |
|------------------|---------|
| Företag | Telefon |
| Org. Nr | Mobil |
| VD/Kontaktperson | E-post |
| Postadress | Hemsida |

| |
|--|
| I vilket land finns moderbolaget? |
| Är företaget medlem i andra länders DSA? Vilka? |
| Har företaget ansökt om medlemskap i andra länder? Vilka? |
| Har företaget nekats medlemskap i något land? Vilka? |
| Befinner sig företaget i någon rättstvist, nationellt eller internationellt? |

Besvara de frågor som gäller ert företag:

| | |
|-----|---|
| 1. | När startade företaget sin verksamhet? |
| 2. | Vem äger företaget? |
| 3. | Vilket är företagets huvudsakliga försäljningssätt? <input type="checkbox"/> Hemparty/Hemdemonstration <input type="checkbox"/> Dörrknackning <input type="checkbox"/> Annan direktförsäljning _____ |
| 4. | Vilka är företagets viktigaste produktgrupper? |
| 5. | Har era produkter erhållit alla tillstånd för försäljning i Sverige? |
| 6. | Nettoomsättning exkl moms senaste kalenderåret? |
| 7. | Antal anställda i företaget? |
| 8. | Antal fast anställda säljare? |
| 9. | Antal oberoende säljare? |
| 10. | Vad kostar det att starta i företaget? Ange om det är flera kostnadsnivåer och i så fall vilka. |
| 11. | Vad får man för start/registreringsavgiften? |

| | |
|-----|--|
| 12. | Är start/registreringsavgiften provisionsberättigad? |
| 13. | Utgår ersättning för rekrytering/värkning/sponsring av nya säljare? |
| 14. | Kan säljare köpa in sig på olika nivåer för att uppnå högre ersättning? |
| 15. | Måste säljaren förplikta sig till att köpa litteratur, material eller delta i utbildning mot betalning? |
| 16. | Hur lång ångerfrist har företaget (a) till sina kunder och (b) till sina säljare? |
| 17. | Är företaget medvetet om och tillämpar DF:s regler för återköp av kuranta produkter från sina säljare om säljaren slutar? |
| 18. | Vilken form av motprestation kräver företaget för att säljaren skall ha rätt till ersättning? |
| 19. | Kan säljaren sluta när han/hon vill utan att få något ekonomiskt krav? |
| 20. | Måste säljaren betala någon årsavgift för att ha fortsatt rätt att uppbära ersättning? |
| 21. | Informerar företaget sina oberoende säljare om deras rättigheter och skyldigheter gentemot myndigheterna? |
| 22. | Hur utbetalas ersättning till icke anställda? <input type="checkbox"/> Mot uppvisande av F-skatt <input type="checkbox"/> Mot uppvisande av A-skatt <input type="checkbox"/> Mot särskild A-skatt |

För att ansökan om provmedlemskap skall kunna behandlas av styrelsen ber vi er också att komplettera ansökan med produktkatalog, kompensationsplanen och samtliga trycksaker som ny säljare erhåller inklusive avtal/villkor.

Medlemskap i Direct Selling Sweden innebär deltagande minst i ett av Direct Selling Swedens årligen anordnade möten och i övrigt aktivt verka för föreningens främjande.

Försäkran: Efter inträde i föreningen förbinder vi oss att verka för föreningens syften samt att följa föreningens stadgar, etiska regler och de överenskommelser med myndigheter som gäller för verksamheten på direkthandels område. Vi tillåter att föreningen kontrollerar efterlevnaden.

Ort och datum _____

Kontaktperson _____

Tfn: _____

Email: _____

Maila ansökan till info@directsellingsweden.se, alternativt skicka per post till Direct Selling Sweden, Kärleksgatan 2 A, 211 45 Malmö.